

Module 2

**Wie of wat heb je
nodig op je missie**

Stap 3 Loslaten van wachten

Als ik dat en dat heb, dan ga ik mijn zielsmissie leven. NEE! Begin nu, vandaag nog! Het hoeft niet vanuit een baan of een bedrijf. Je kan ook vandaag iemand helpen met jouw missie. Of indirect je missie leven door een stichting, goed doel of sponsoring.

Opdracht 3

Wat kan jij vandaag al doen om je zielsmissie te leven?

Stap 4 Loslaten van ego

Een baan of een bedrijf geeft je een identiteit. Bv ik ben een... ik werk daar en daar.. zonder mijn werk ben ik niemand. Mensen vinden het vast gek als ik zeg wat ik doe of wil gaan doen. Durf uit te spreken wie je bent en wat je doet.

Opdracht 4

Schrijf op wie je bent en wat je doet. In tegenwoordige tijd alsof het al zo is.

Stap 5 Kom uit de kast!

Een eerste stap is om online ergens te noemen wie je bent en wat je doet. Als je dat niet online durft dan tegen iemand zeggen, desnoods tegen een onbekende. Spreek minimaal tegen 1 iemand uit wie je bent en wat je doet alsof het al zo is.

Opdracht 5

Tegen wie heb jij jouw zielsmissie uitgesproken? Of wat heb je gedaan?

Stap 6 Maak vandaag nog een elevator pitch

Dit is een zin of kort verhaal van maximaal 1 minuut waarin je antwoord geeft op de vraag: Wie ben je en wat doe je? (Zie de video hier boven).

1. Wie ben je
2. Wat doe je het liefst (in 1 woord)
3. Voor wie doe je het?
4. Wat hebben zij nodig, wat willen/zoeken zij?
5. En wat is het resultaat?

Opdracht 6.

Oefen je pitch deze week, elke dag voor de spiegel!

Elevator Pitch

Wat is een Elevator pitch

Een elevator pitch is een korte presentatie waarin je enthousiast vertelt wat voor idee je hebt en wat de unieke verkooppunten zijn. De vrije vertaling van 'elevator pitch' is een verkooppraatje-in-de-lift. In de tijd van een ritje in de lift moet je jouw idee presenteren als de ideale oplossing voor de juiste doelgroep.

De waarde van de elevator Pitch

Stel dat je onverwachts wordt voorgesteld aan een investeerder. Hij vraagt naar je ideeën en na een paar seconden stamel je erop los. Jammer, je hebt de kans van je leven gemist. De investeerder heeft alweer een ander idee in het vizier waarin hij misschien wel vertrouwen heeft. Hoe anders had het kunnen lopen als je wel had kunnen uitleggen wat voor geweldige ideeën je hebt.

Succes in de voorbereiding is de voorbereiding van het succes

Start de pitch met een onvergetelijke binnenkomer om de aandacht te trekken. Begin bijvoorbeeld met een anekdote, een citaat of een slogan. Vervolgens vertel je welk idee je hebt, waar je voor staat en wat de kracht is van het idee. Uiteraard ben je enthousiast over het product of de dienst en spreek je overtuigend, want als jij niet in jezelf gelooft doet niemand het. Je kunt je verhaal met een vraag eindigen, zodat je beter in de gedachten van de toehoorder blijft hangen.

De basis van iedere elevator pitch is kennis over het eigen idee. Je kunt iemand alleen overtuigen als je weet waarover je praat. Het helpt als je in je achterhoofd hebt waar je over vijf jaar wilt staan en hoe de SWOT Analyse eruitziet. Vertel je verhaal in één minuut met passie. Dit betekent dat je zo'n 150 woorden hebt. Een korte, krachtige presentatie geven is lastig en vergt veel voorbereiding en oefening. Zet verschillende mogelijkheden op papier, oefen in je groep en maak gebruik van sleutelwoorden. Het gebruik van sleutelwoorden geeft jezelf structuur en heeft als gevolg dat het publiek deze woorden aan jouw idee verbindt.

Tien tips voor dé perfecte pitch:

1. Vertel je verhaal kort en krachtig.
2. Gebruik sleutelwoorden en wees SMART (Specifiek, Meetbaar, Aanvaardbaar, Realistisch en Tijdgebonden).
3. Benoem de behoefte vanuit de markt.
4. Stem je verhaal af op de toehoorders.
 - Voor investeerders: wie is je team en hoe ga je geld verdienen?
 - Voor klanten: hoe ga je in hun behoefte voorzien?
 - Voor samenwerkingspartners: hoe ga je groeien en waarom zul je succesvol zijn?
5. Een leek moet je verhaal snappen.
6. Grijp de aandacht van de toehoorders door een link te leggen met iets wat al bekend is.

7. Zorg voor een open houding en laat je passie zien.
8. Eindig je verhaal met een prikkelende vraag.
Bijvoorbeeld: Wat zou bij u de doorslag geven om in dit idee te investeren?
9. Zorg dat ieder lid van jouw team dezelfde pitch zou geven, zodat er één beeld naar buiten is.
10. Wees voorbereid op vragen over de SWOT-analyse, het toekomstperspectief, de afzetmarkt en het bereiken van de doelgroep.

Meditatie 2

- ♥ Ik ontdek steeds meer mijn natuurlijke talent
- ♥ Ik ben klaar om mijn zielsmissie in overvloed te leven
- ♥ Ik committeer mij aan mijn missie, nu en continu
- ♥ Ik heb een geweldige mentor die mij begeleidt met mijn missie
- ♥ Het universum steunt me volledig
- ♥ Het is zo leuk om mijn missie te leven. Ik krijg er zoveel energie van
- ♥ Mijn zielsmissie maakt iedereen blij
- ♥ Er zit beweging op mijn zielsmissie
- ♥ Elke dag bereik ik meer mensen met mijn missie
- ♥ Ik durf mijn zielsmissie uit te spreken en dat doe ik steeds vaker
- ♥ We doorbreken taboes vanuit flow op het juiste moment
- ♥ Ik ben in aligment met mijn missie
- ♥ De juiste mensen komen op ons pad
- ♥ Ze weten ons gemakkelijk te vinden
- ♥ Het gaat op de snelste en mooiste manier
- ♥ Ik ben nu de beste versie van mezelf
- ♥ Ik ga er steeds jonger uitzien
- ♥ Ik kom steeds meer in mijn kracht
- ♥ Ik ben tevreden over de keuze die ik maak
- ♥ Ik ben zelfverzekerd
- ♥ Ik ben succesvol en bereik alles wat ik wil
- ♥ Als andere het kunnen kan ik het ook
- ♥ Alles wat ik wil is er voor mij
- ♥ Ik kan dit, ik wil dit en ik ga ervoor
- ♥ Ik ben nu wie ik wil zijn
- ♥ Ik geloof in mezelf
- ♥ Mijn tweelingziel gelooft in mij
- ♥ Mijn tweelingziel steunt mij volledig in mijn zielsmissie
- ♥ Mijn twin helpt me bij het nemen van goede beslissingen
- ♥ Ik ben zo blij & dankbaar dat mijn tweelingziel mijn zielsmissie steunt
- ♥ In feite is het onze missie, want we hebben dezelfde ziel
- ♥ We zijn met positieve dingen bezig
- ♥ We leven nu steeds meer in het nu vanuit ons hart
- ♥ Overvloed is ons geboorterecht
- ♥ We verdienen het allerbeste want we zijn goed genoeg
- ♥ Elke dag genieten we meer
- ♥ Zeggen nu JA tegen onszelf
- ♥ Het gaat allemaal precies snel genoeg
- ♥ Dingen gebeuren altijd op het juiste moment
- ♥ We hebben elke dag genoeg tijd voor alles wat we willen doen
- ♥ We vertrouwen op het proces
- ♥ We worden ons steeds meer bewust
- ♥ We nemen de goede dingen van elkaar over
- ♥ We groeien steeds dichterbij elkaar toe
- ♥ Dingen pakken altijd goed voor ons uit

- ♥ Wij hebben de gunfactor
- ♥ Wij zijn een prachtig stel
- ♥ Vanuit vrijheid komt alles naar ons toe
- ♥ Ik ben vervuld met mijn zielsmissie
- ♥ Iedereen ziet de waarde van mijn zielsmissie
- ♥ Het is gemakkelijk om geld te verdienen met mijn missie
- ♥ Iedereen geeft en gunt ons geld
- ♥ Financieel hebben we het goed geregeld
- ♥ De zaadjes die we planten komen altijd uit
- ♥ Onze investeringen redeneren goed
- ♥ Grote en kleine bedragen komen gemakkelijk onze kant op
- ♥ Ik ben zo blij & dankbaar dat ik mijn zielsmissie in overvloed leef (3

